

# auf einen klick

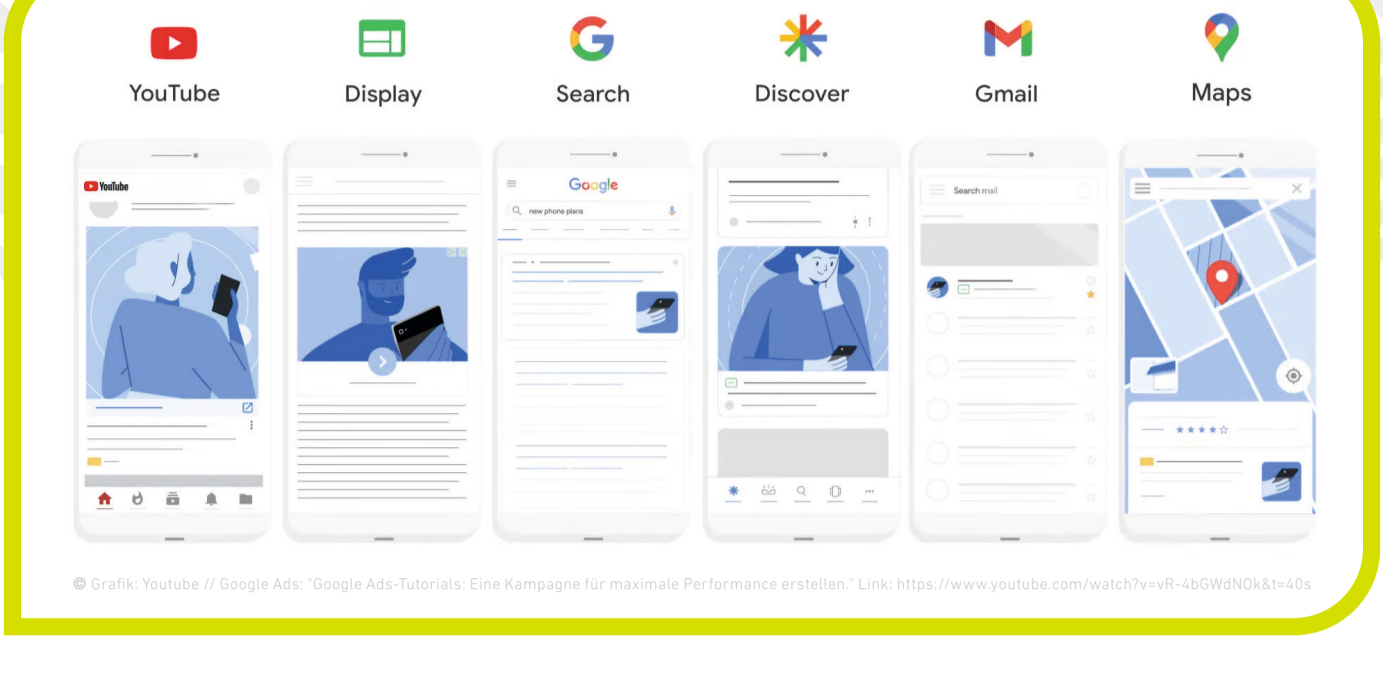
## GOOGLE ADS NEUERUNGEN

### Google und die künstliche Intelligenz



ALLES NEU MIT AI. Wie auch andere Unternehmen, setzt Google mehr und mehr auf künstliche Intelligenz und implementiert es in den Kampagnen. Wir stellen euch ein paar Neuerungen für KI-gestützte Werbe- und Marketinglösungen vor:

### 1 Performance Max Kampagne:



Performance Max Kampagnen sind der vollautomatisierte Kampagnentyp von Google Ads. Sie basieren auf der KI von Google. Werbetreibende können in einer einzigen Kampagne auf das gesamte Google Ads-Inventar zugreifen.

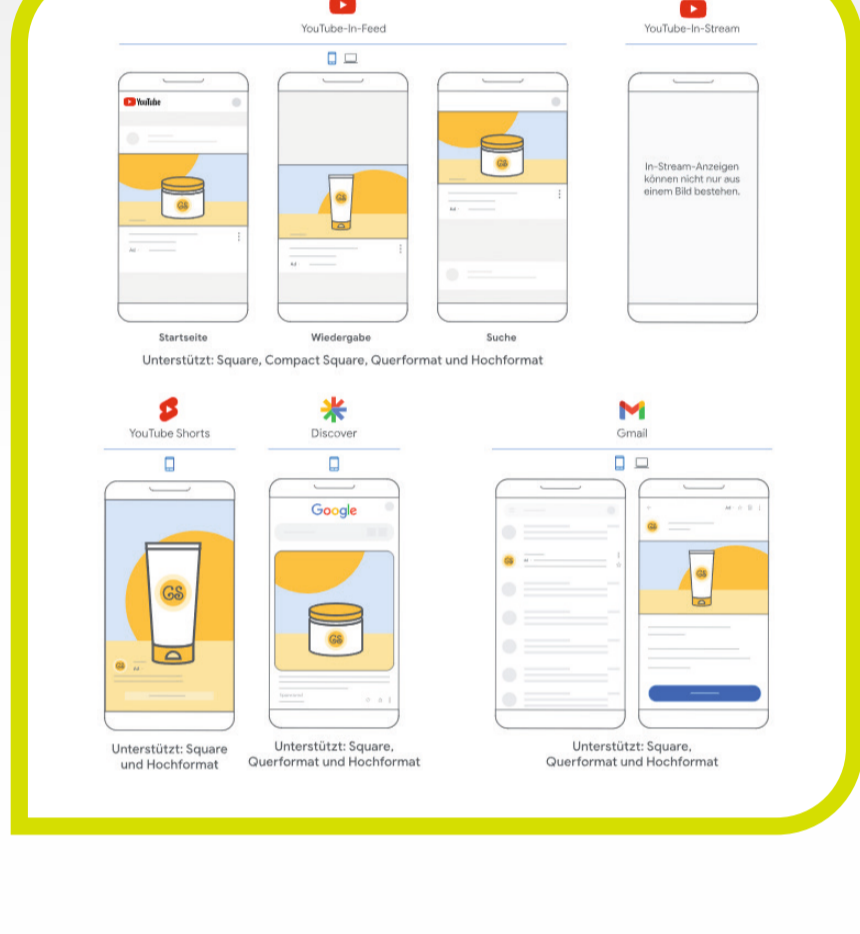
- PLATZIERUNGEN:**
- Suchnetzwerk
  - Google Display Netzwerk
  - Discovery Werbenetzwerk
  - YouTube Werbenetzwerk
  - Google Maps

**Wichtig: Voraussetzung ist ein erfolgreich eingerichtetes Conversion Tracking!**

### Performance Max Kampagnen eignen sich:

- I** Bei bestimmten Werbe- und Conversion-Zielvorhaben (z.B. Onlineverkäufe steigern oder Leads generieren)
- II** Maximale Kampagnenleistung, wenn es keine Einschränkung bei den ausgespielten Kanälen gibt
- III** besonders effektiv für hohe Reichweite und höheren Conversion-Wert

### 2 Discovery Kampagne Reloaded



Auch die Discovery Kampagnen wurden umgestellt, sodass sie nun durch KI gestützt werden. Sie heißen nun: Demand-Gen.

- PLATZIERUNGEN:**
- YouTube
  - YouTube Shorts
  - Discover
  - Gmail

### ZIEL

Demand Gen unterstützt Werbetreibende, die auf sozialen Plattformen werben. Nutzer:innen sollen mit ansprechenden, relevanten und visuellen Creatives inspiriert und zum Kauf angeregt werden.

### Neuheiten & Vorteile:

- I** Storytelling mit Bild und Video in einer Kampagne. Formate: Kurzvideos, Karussells, Porträts und quadratische Bilder
- II** Zielgruppen mit ähnlichen Segmenten ansprechen erleichtertes Auffinden von kaufreudigen Neukund:innen
- III** Anzeigenvorschau und Optimierung durch A/B-Test Placements

### 3 Videoaufruf-Kampagnen auf Youtube: Flexible Platzierungen

YouTube ist nach wie vor eine sehr relevante Werbepattform: Keine Plattform erreicht mehr Gen Z als YouTube. Shorts erreichen mittlerweile ca. 1,5 Milliarden User:innen im Monat bei 50 Milliarden Views.

50 Mrd. Views pro Monat

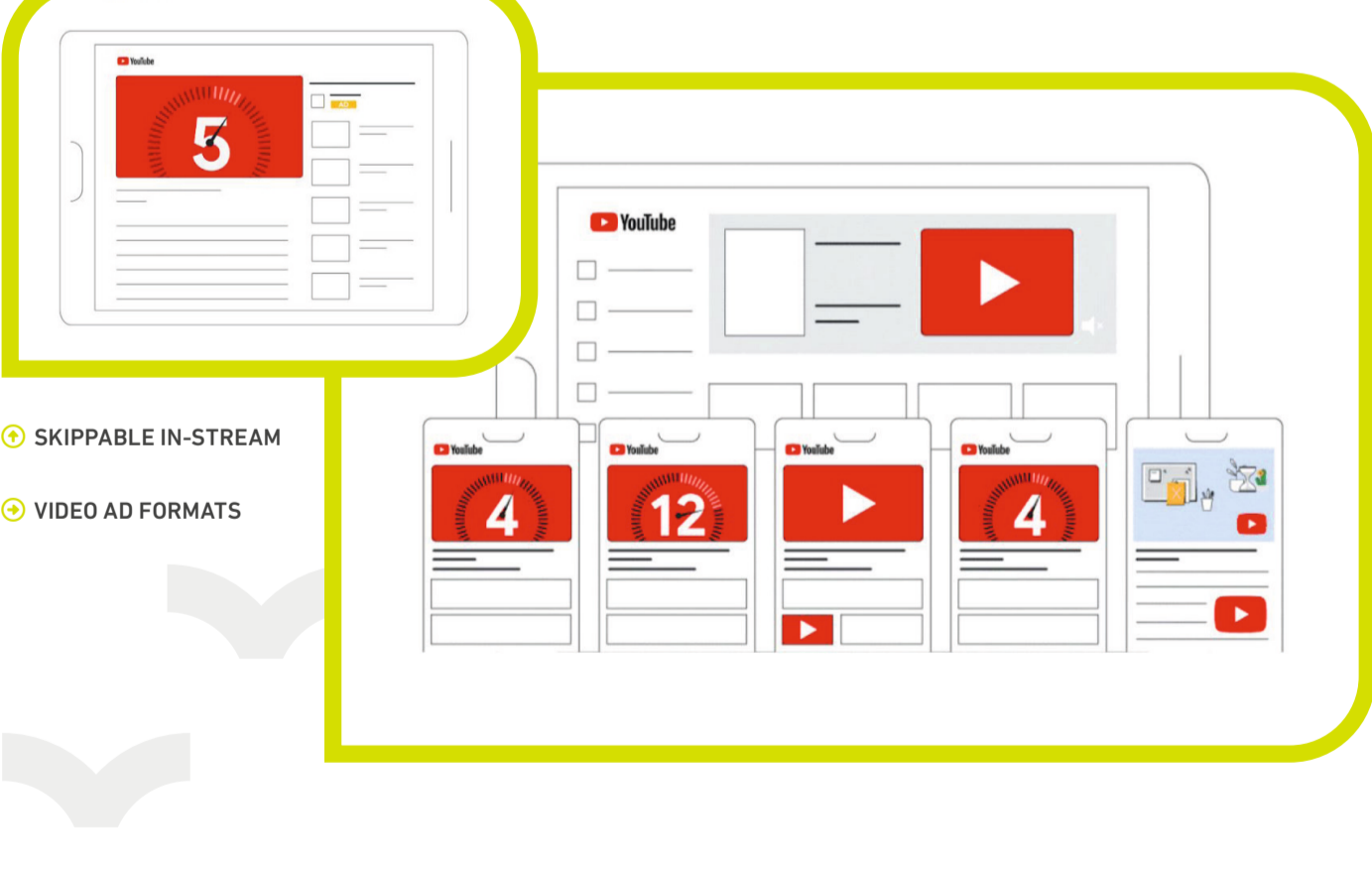
### ZIELE

- I** größtmögliche Anzahl an Video-Views auf allen Video-Platzierungen von YouTube
- II** Die Kampagnen sollen relevanten Zielgruppen ausgespielt werden – zugewiesen von Google AI.

**PLATZIERUNGEN:**

- Skippable In-Stream
- In-feed
- Shorts

© Grafiken: Support-Seite/Google Ads-Hilfe: 'About video ad formats' Link: https://support.google.com/google-ads/answer/2375464?hl=de



### 4 Kontoübergreifend agieren

**Nutzen:** dieselben auszuschließenden Keywords, die in mehreren Kampagnen zu unerwünschten Impressionen/Klicks führen, müssen nicht einzeln hinterlegt werden

**NEU** NEGATIVE KEYWORDLISTEN können jetzt auf Kontoebene hinterlegt werden.

Anzeigen werden auf gewünschte Zielgruppe ausgerichtet + höhere Conversion-Qualität

Da sich die Keywords auf alle Suchkampagnen im Konto auswirken, immer hinterfragen: Was möchte ich allumfassend ausschließen?

Maximal 1.000 auszuschließende Keywords auf Kontoebene

- Bis zu 3 Titel und 2 Beschreibungen (Stand: Feb 2024)
- Start- und Enddatum können hinterlegt werden
- Können an bestimmte Positionen gepinnt werden
- Nützlich z.B. bei Sale-Angeboten, die übergreifend beworben werden sollen

**NEU** ANZEIGENTITEL & BESCHREIBUNGEN können kampagnenübergreifend hinterlegt werden

Wir unterstützen dich bei deiner Google Ads Kampagne mit einer Rundumbetreuung – von der Konzeption, über die Umsetzung bis zur Auswertung.

Lass von dir hören und nimm Kontakt zu uns auf!

0341 / 4158 504 0  
info@klickkomplizen.de

